



ifA Ringe & Arbeitsgruppen: Gewinnen durch Erfahrungsaustausch

- Aus der Praxis für die Praxis
Konzepte - Kennzahlen - Resultate
- Gegenseitig Anregung
- Spielerischer Wettbewerb
- Ermutigung & konstruktives Infragestellen
- Vertrauliches im kleinen Kreis
- Aus Tops & Flops lernen
- Vor Weichenstellungen entscheidende
Inputs erhalten
- Kompetente Unterstützung durch Experten
- Effizient | effektive Leitung durch ifA

Nutzen zu bieten ist unser Credo!





ifA-Ringe & Arbeitsgruppen – Wege zum Erfolg

Die ifA-Arbeitsgruppen leben davon, dass die teilnehmenden Unternehmen für ihre Bedürfnisse einen Nutzwert in der Teilnahme sehen.

Entsprechend werden zum Auftakt einer neuen Arbeitsgruppe Themen gesammelt, welche aus Sicht der einzelnen Teilnehmer von besonderer Bedeutung und als wichtig & dringend angesehen werden. Mit diesen startet die Arbeit. Die beteiligten Unternehmen bringen Informationen und Materialien aus ihrem Unternehmen ein und stellen diese vor.

Zu Fragestellungen, die externen Sachverstand erfordern, werden bei Bedarf nach Absprache Fachreferenten eingeladen, welche konkrete Inhalte einbringen. Exkursionen und Besichtigung interessanter Projekte bei den teilnehmenden Unternehmen runden den Erfahrungsaustausch ab.

Wir vom ifA initiieren, bieten den Rahmen, sorgen dafür, dass es läuft, bringen Anregungen, organisieren und sichern ein gleichbleibend hohes Niveau.

Zentrale Prinzipien

Offenheit

Nur wenn alle Beteiligten offen sein wollen und können, ergibt sich der angestrebte Nutzwert. Am ehesten ist dies gegeben, wenn die Teilnehmer einer Arbeitsgruppe nicht unmittelbar in Konkurrenz stehen.

Vertraulichkeit

Alle vermittelten Interna wie Kennzahlen, Strategien oder Erfahrungen aller Art stellen im Wettbewerb wichtige Erfolgsfaktoren da, die nur dann innerhalb von Arbeitsgruppen frei zur Sprache kommen, wenn alle darauf vertrauen können, dass die Angaben innerhalb des Kreises bleiben.

Einvernehmlichkeit

Entscheidungen, welche die Arbeit der Gruppe angehen, werden gemeinsam getroffen. ifA nimmt in diesem Zusammenhang die Aufgabe eines neutralen Maklers ein und sichert den Rahmen für alle Aktivitäten der Arbeitsgruppe.

Gezielte Auswahl der Teilnehmer

Voraussetzungen dafür sind, dass die teilnehmenden Unternehmen «sich etwas zu sagen haben»: Ähnlichkeiten nach Struktur, Tätigkeitsfeldern, Interessenlage sind vorteilhaft. Aber auch gewisse Unterschiede werden durchaus als anregend und förderlich erlebt: Sich an ganz anderen Ansätzen zu messen, schafft ebenfalls Wachstumsimpulse.

Ringe & Arbeitsgruppen: Vom Einzelunternehmen zu Partnern im Markt

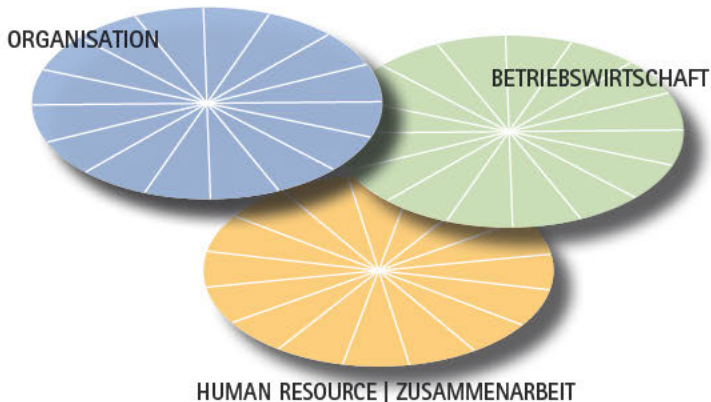
Geben und Nehmen

Die Zusammenarbeit in der Arbeitsgruppe wird tatsächlich von diesem Geist geprägt: Jeder bringt sich im Rahmen seiner Möglichkeiten ein und empfängt von anderen Mitgliedern.

Was vor allem zählt, ist das ehrliche Bestreben, die eigenen Erfahrungen mit denen anderer auszutauschen.



Themen & Arbeitsfelder



Die Themen & Fragestellungen oder Arbeitsfelder kommen aus den Ringen selbst und umfassen:

- ⊗ Marktrelevante Fragestellungen wie wirtschaftliche Situation, Marktentwicklung, Trends
- ⊗ Technikorientierte Fragen & Entwicklungen
- ⊗ Neue Ideen & Konzepte der Mitglieder
- ⊗ Austausch konkreter Kennzahlen & Angaben
- ⊗ Besuche von Projekten vor Ort
- ⊗ Diskussion mit kompetenten Experten
- ⊗ Auch gemeinsame Entwicklungen sind möglich

Wie bei der Frage, welche Ringe & Arbeitsgruppen gegründet oder nachgefragt werden, entscheiden auch bei den Themen die Mitglieder selbst, was ihr Interesse findet und ihrem Bedarf entspricht.

Die Themenlisten werden laufend aktualisiert, neu hinzukommende Firmen bringen ihre Wünsche und Fragen ein.

Aktuell existieren ifA-Ringe & -Arbeitsgruppen für folgende Zielgruppen und Themenakzente:

- ⊗ Bauunternehmer und Geschäftsführer
Die Zusammensetzung kann spartenübergreifend oder nach Sparten sein, die Ringe sind in der Regel themenübergreifend angelegt.
- ⊗ Kaufmännische Leiter
- ⊗ Technische Leiter
- ⊗ Ringe für Spartenleiter
(SF-Bau, Bauträger/Projektentwicklung, Sanierung/Modernisierung, etc.)
- ⊗ Projektleiter | Bauleiter
- ⊗ Kalkulatoren
- ⊗ EDV-/IT-Leiter
- ⊗ Personalleiter
- ⊗ Einkaufsleiter

In Vorbereitung bzw. Planung sind Ringe & Arbeitsgruppen für

- ⊗ Bauträger | Projektentwickler
- ⊗ Energieeffiziente Sanierung | Altbaumodernisierung
- ⊗ Lean-Management im Bauwesen

Weitere Ringe & Arbeitsgruppen können jederzeit nach Bedarf, auf Anregung | Nachfrage aus dem Kundenkreis oder wegen Notwendigkeit durch Konkurrenzsituation gegründet werden.



Ihr Partner auf dem Weg zum Erfolg

Seit Gründung im Jahr 1946 ist ifA durchgehend für die Bauwirtschaft tätig.

Die Bereiche Beratung, Seminare, Erfahrungsaustausch, angewandte Forschung & Entwicklung greifen ineinander. Unsere Tätigkeitsfelder bauen konsequent aufeinander auf.

Von Anfang an ist der Mittelstand unser geschätzter Partner. Den Erfolg seiner Unternehmen und Mitarbeiter zu fördern liegt uns am Herzen.

Eine Vielzahl dieser Kunden ist dem ifA in unseren Ringen und Arbeitsgruppen bis heute ohne Unterbrechung verbunden. Auf dieser Basis gewinnen wir laufend neue Partner.

Gerne überzeugen wir auch Sie und Ihr Unternehmen durch unsere Leistung von den Vorteilen einer Zusammenarbeit.



ifA-Bau Consult GmbH

Industriestr. 2 70565 Stuttgart
Telefon +49 (0)711 22 04 58-0
Telefax +49 (0)711 22 04 58-50
Mail info@ifa-bau-consult.de
Web www.ifa-bau-consult.de

Geschäftsführung
Klaus-Michael Dressel

Unsere Geschäftsfelder

Beratung

Strategieentwicklung
Management auf Zeit
Systemeinführungen
Prozessoptimierungen

Seminare

Firmeninterne Seminare, Workshops
und Sonderseminare

Erfahrungsaustausch

Chef-Ringe
Arbeitskreise für Führungskräfte
Themenspezifische Arbeitsgruppen

Personalberatung

Forschung und Entwicklung

ifa macht Bauunternehmen fit

